



Warum das Denken in Projekten
Ihr Produkt zerstört



Warum das Denken in Projekten
Ihr Produkt zerstört



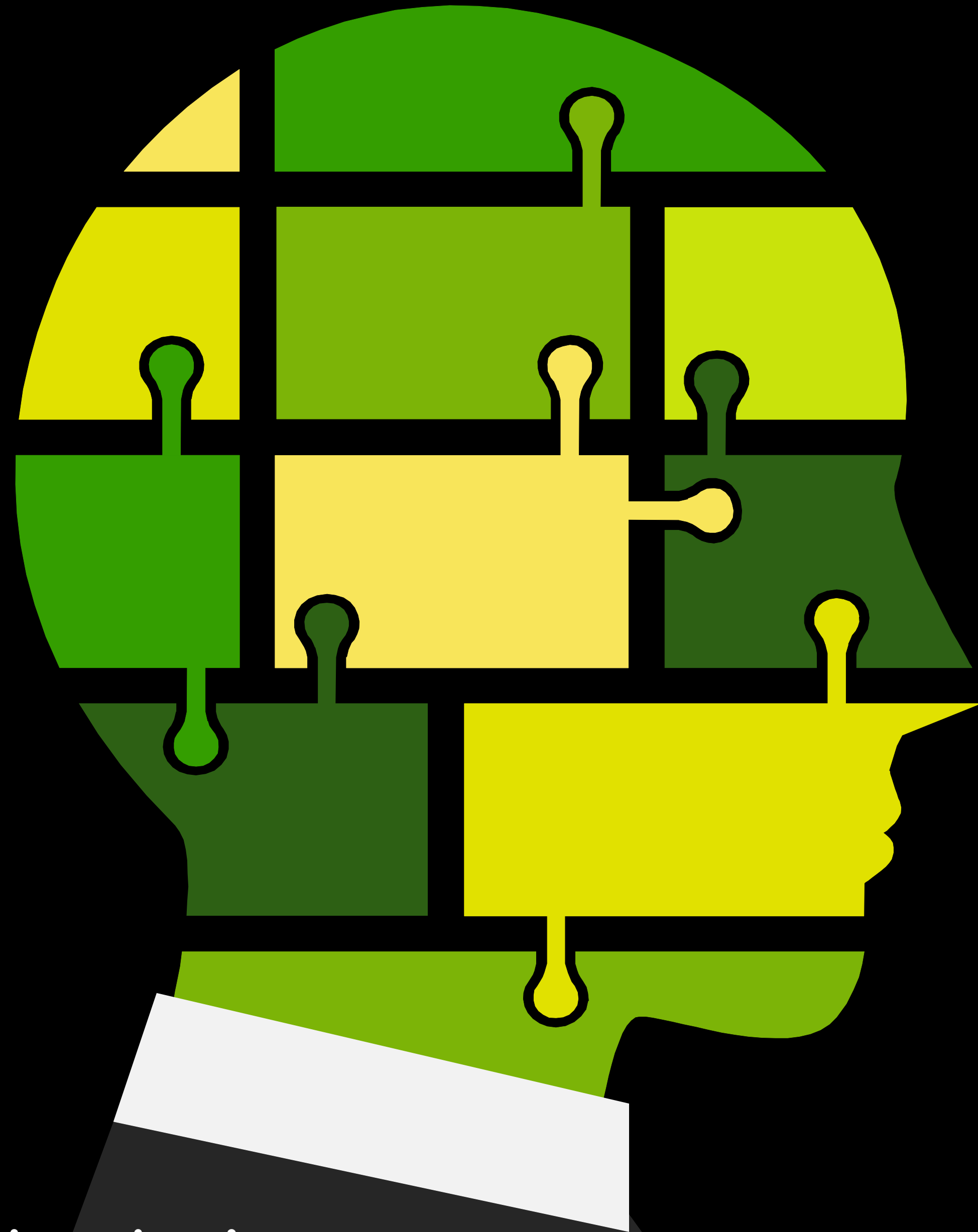
Holger Meinen

Geschäftsführer storelogix
by common solutions



Das Projektgeschäft!

Welche Ziele verfolge ich und zu welchem Preis?



K

KUNDE

Ich verstehe den Kunden und erarbeite mit ihm den bestmöglichen Weg bis hin zum Maßanzug.

A

ANFORDERUNGEN

Die Anforderungen beim Kunden sind alle wichtig und nur schwer zu verändern.

U

UNBEGRENZT

Mit Software kann ich alles individuell umsetzen.

F

FUNKTIONEN

Kundenindividuelle Funktionen sind individuell umzusetzen.



Projekte vs. Produkte

Wenn ich ein Produkt wähle, muss ich es auch wollen!



Produkte in einer Projektwelt

Die Aufgabenstellung klingt leichter, als sie ist!

Die Zerstörung

Gelebte Prozesse

Die Zielsetzung

Klare Definition



Die Umsetzung

Definierte Abläufe

Unser Erfolgsversprechen:

Expertenbetreuung

Dediziertes Projektteam vom ersten Tag.

Wir übernehmen für unsere Kunden das gesamte Projektcontrolling und die Konfiguration der entsprechenden Systeme.

Unsere IT- und Logistikexperten betreuen und beraten über die gesamte Projektlaufzeit.

100% Erfolgsquote

Workshop

Wir nehmen die Prozesse auf und stellen unsere Lösung anhand dieser vor.

Konfiguration

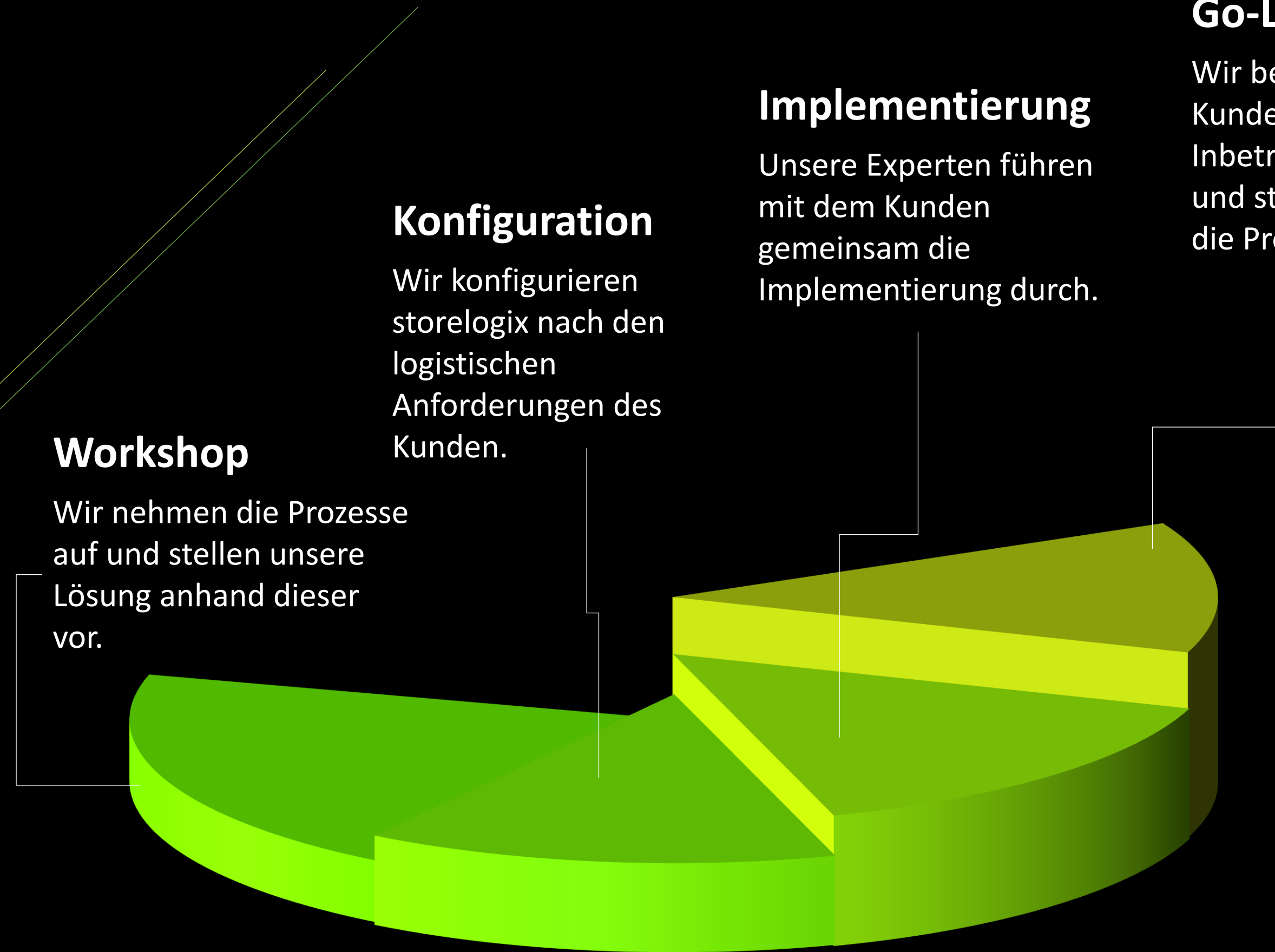
Wir konfigurieren storelogix nach den logistischen Anforderungen des Kunden.

Implementierung

Unsere Experten führen mit dem Kunden gemeinsam die Implementierung durch.

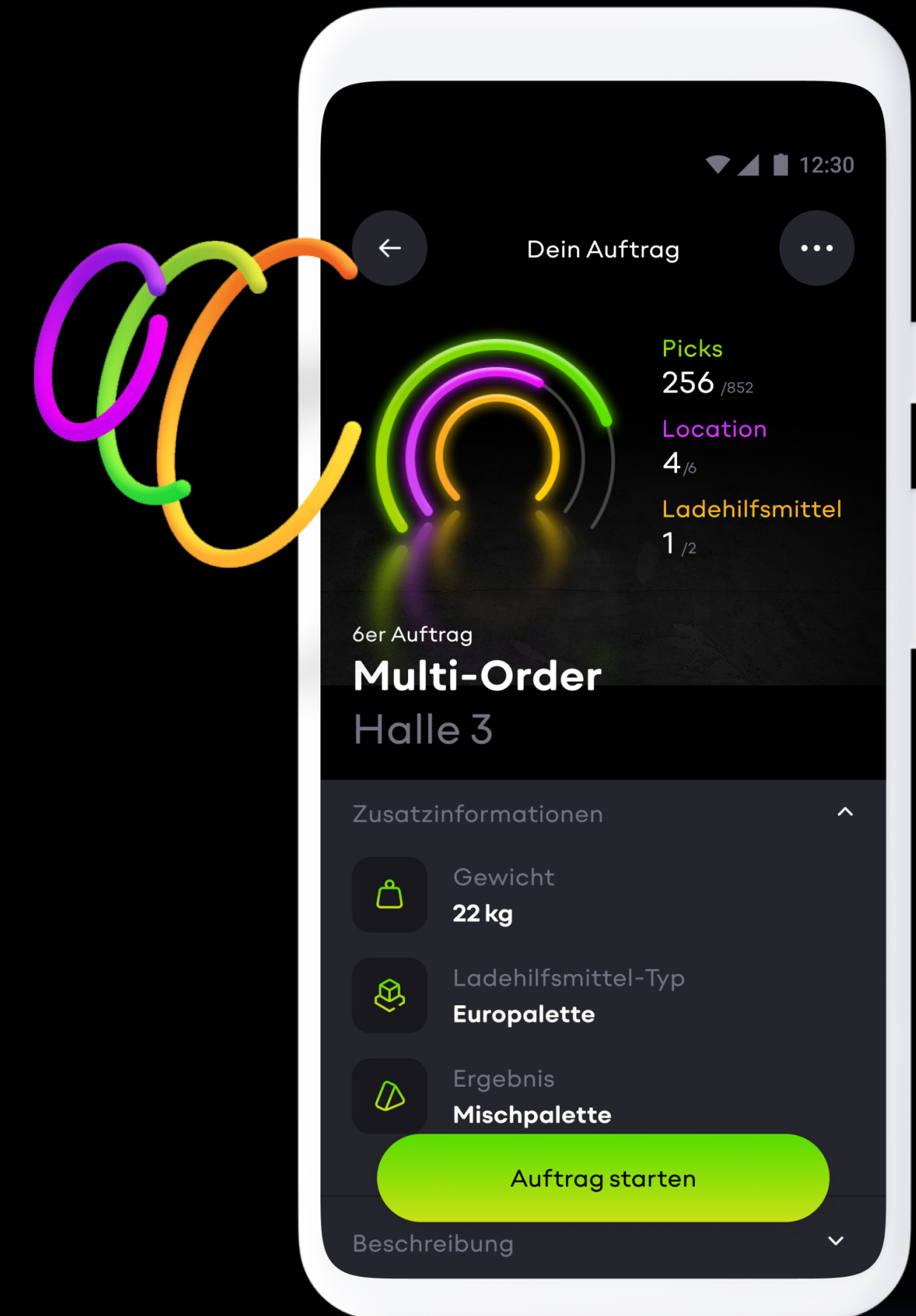
Go-Live

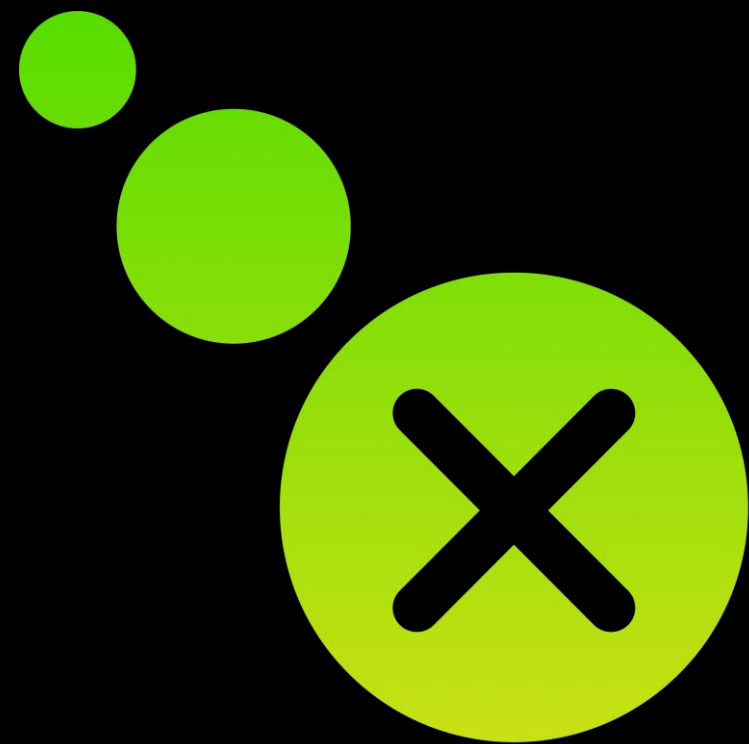
Wir betreuen unsere Kunden über die Inbetriebnahme hinaus und stellen sicher, dass die Prozesse laufen.



So funktioniert Warehousing heute mit storelogix

- Remote, kostentransparent und smart
- Als komplette SaaS-Lösung
- Von 0 auf 100 in nur 6 Wochen
- Alles inklusive, dank Logistik-Flatrate ab Produktivstart
 - Keine CR`s
 - Keine Dienstleistungskosten
 - Keine Wartungsverträge





Ich freue mich auf Ihre Fragen

