



Lagerprozesse voll optimiert.
Zeit für optimale Auslastung.



Stand J4 | Logistics Summit



Unser Ziel: The **new standard** of logistics.



Unsere LaaS Plattform

92

Mitarbeiter

€25m

Wachstumskapital

€50m

Logistikvolumen p.a

Bekannt aus



BUSINESS
INSIDER

MMLOGISTIK



Herausforderung: Optimale Auslastung

3 x Herausforderungen: Optimale Auslastung



- 01 -
Die richtigen
Kunden



- 02 -
Schnelles
IT Onboarding



- 03 -
Effiziente
Zusammenarbeit

- 01 - Die richtigen Kunden

- **Word of Mouth:** skalierbar?
- **Kaltakquise:** Zeitaufwand?
- **Inbound:** die richtige Nachfrage?



9 aus 10

der von uns befragten 3PLs
würden sich besser passende
Inbound Anfragen wünschen

- 02 - Schnelles IT Onboarding

WMS



€35k

durchschnittl. Integrationskosten komplexerer Systeme, dauert ca. 10 Wochen

- 03 - Effiziente Zusammenarbeit

WMS

Bestellungen & Produktstammdaten

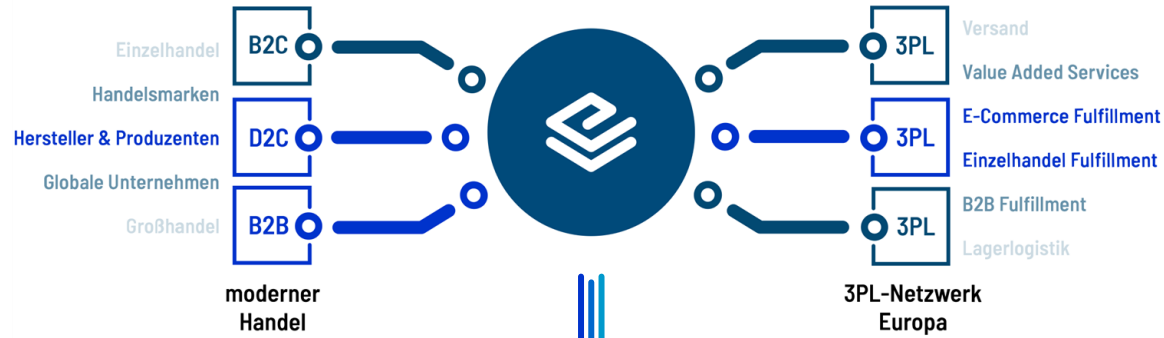
Warenfluss & Inventar

Reporting SLAs



durchschnittl. manueller Zeitaufwand für
Kundenkommunikation bei Abwicklung
von 20.000 Bestellungen p/m

Die LaaS Plattform für 3PLs & modernen Handel



+10
passende Anfragen
pro Lager p/M

- 01 -

1
System
Integration

- 02 -

+50
Workflows von
Inbound zu Outbound

- 03 -

- 01 - Operativ-passende Kunden

Profil 3PL aus everstox Netzwerk

Lagerkapazität:			#465
Regalsysteme:			#464
Operativer Fokus:			#463
Value added services:			Fulfillment
SLA Performance to-date:			Anfrage:
			#462
			#461
			#460
			#459

>50 Kriterien & Datensätze

Vorteile:

- ✓ Vor-qualifiziertes Match-Making
- ✓ Kein Subcontracting & volle Vertragstransparenz

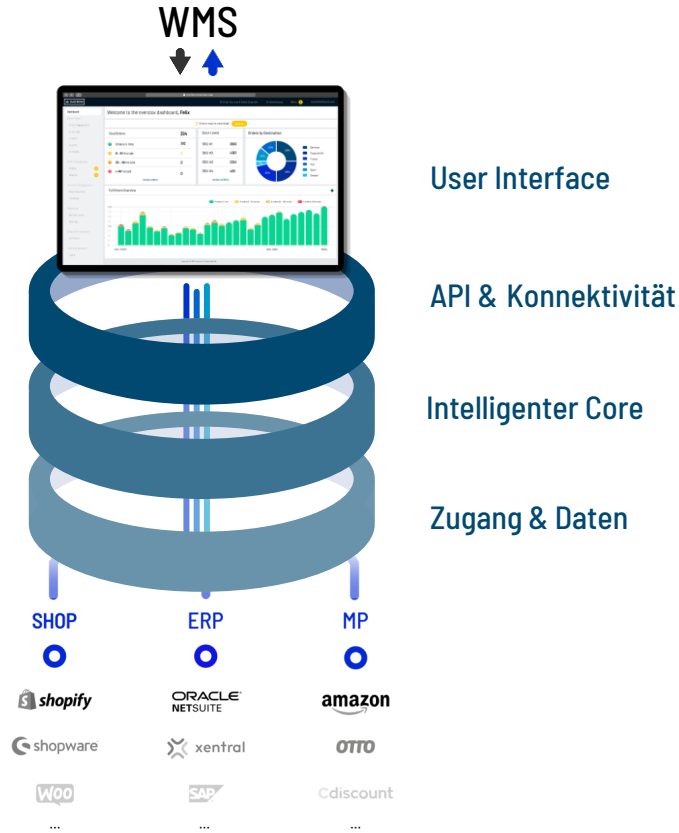
- 02 - Reibungsloses IT Onboarding



Vorteile:

- ✓ das eigene WMS bleibt
- ✓ Keine Prozesswiederholung
- ✓ Plug & Play

- 03 - vereinfachte Zusammenarbeit



Vorteile:

- TEAMWORK
- ✓ Automat. Prozesskoordination
- ✓ Reporting ohne Aufwand
- ✓ Effizienzsteigerung

Wachstumsstarke Kunden entscheiden sich für everstox

Eine zukunftssichere, integrierte Logistik-Lösung aus smarterer Technologie, logistischem Knowhow und operativer Stärke.

1. Zeit- und Aufwandsparnis im Tagesgeschäft
2. Skalierung des operativen Teams durch zuverlässige Partner
3. Begeisterung der Endkunden mit Transparenz und Schnelligkeit
4. Skalierung neuer Absatzmärkte in ganz Europa & USA



Unsere Testimonials,
seit 2020 live und stetig am wachsen

yfood®

RAZOR
GROUP

vly
NO MILE
TODAY

CAKE
VAAAY

GREENFORCE

Tropicfeel

the nu⁺company

VIVERE

wow WOW TECH
GROUP



Q & A



Johannes Tress

Co-Founder & Co-CEO

www.everstox.com

